

PROGRAMM

15. Deutsche Investorenkonferenz

Das zentrale Treffen für Mittelstands-Private-Equity in Deutschland

19. SEPTEMBER 2018, VILLA KENNEDY, FRANKFURT AM MAIN

VERANSTALTER

FINANCE

Das Magazin für Finanzchefs

www.finance-magazin.de/events

„FINANCE ist Pflichtlektüre,
weil ich mich für die Geschichten
hinter den Zahlen interessiere.“

Dr. Matthias Zieschang ist Vorstand
Controlling und Finanzen der Fraport AG.
Das MDax-Unternehmen betreibt den
Frankfurter Flughafen und hält Beteiligungen
an weiteren zehn Airports auf vier Kontinenten.

FINANCE

Das Magazin für Finanzchefs

www.finance-magazin.de



Michael Hedtstück,
Chefredakteur,
FINANCE-Online



Philipp Habdank,
Redakteur, FINANCE

Sehr geehrte Damen und Herren,

der deutsche Private-Equity-Markt ist begehrt denn je. Zahllose ausländische Finanzinvestoren drängen in den deutschen Mittelstand. Sogar der 800 Milliarden Euro schwere norwegische Staatsfonds hat Deutschland jetzt für sich entdeckt: Die Norweger spielen mehr als nur mit dem Gedanken, künftig direkt im deutschen Mittelstand zu investieren. Mächtiger und kapitalkräftiger kann ein Neuankömmling nicht sein.

Was sagt uns dieses Schlaglicht? Auf jeden Fall dies: Wer Deals immer noch ausschließlich aus seinem Netzwerk ziehen will, wird von der finanzstarken Konkurrenz aus dem Feld geschlagen werden – zu aggressiv gehen die Neulinge vor, zu wichtig sind schnelle Erfolge für sie.

Und der Vormarsch von Private Debt heizt das Feuer im deutschen Mittelstands-Private-Equity noch zusätzlich an. Fast 50 Häuser aus dieser neuen Asset-Klasse sind inzwischen in Deutschland präsent, aber Deals gibt es nur für die Hälfte von ihnen. Ist das Fortschritt, ist das Wahnsinn?

Erfahren werden wir es erst in ein paar Jahren, diskutieren können wir es aber schon heute – am besten auf der „Deutschen Investorenkonferenz“, die nun schon in ihr 15. Jahr geht. Und so heiß wie in diesem Jahr war das Thema Private Equity noch nie. Wir freuen uns auf Sie und hoffen, dass unser reichhaltiges Programm und unsere interessanten Gäste Ihr Interesse wecken.

Herzlichst

Michael Hedtstück

Philipp Habdank

REGISTRIERUNG	AB 9.00 UHR	MITTAGSPAUSE	12.45–14.15 UHR
BEGRÜSSUNG UND ERÖFFNUNGSREDE	9.45–10.30 UHR	CASE STUDY	14.15–14.45 UHR
Private Equity – warum die Branche mehr Frauen braucht Dörte Höppner, Chief Operating Officer, Riverside Europe		Von wegen out of fashion: Was Permira mit dem Modehändler Schustermann & Borenstein vorhat Michala Rudorfer, Principal, Permira	
VORTRAG	10.30–11.00 UHR	DISKUSSIONSRUNDE	14.45–15.30 UHR
Akquisitionen und Umstrukturierungen von Unternehmen: Typische Red Flags des Arbeitsrechts im Rahmen von Private-Equity-Transaktionen Dr. Sebastian Ritz, LL.M. (London), Counsel, Ebner Stolz		Unitranches, Covenant-lite, First out/Second out: Helfen oder schaden die Private-Debt-Innovationen dem Private-Equity-Geschäft? Lars Hagemann, Head of Structured Finance, Berenberg Magnus Lilja, Head of Leveraged Finance Germany, SEB Dr. Ralf Schremper, Partner, Oakley Capital Florian Zimmermann, Investment Director, Idinvest Partners	
KAFFEEPAUSE	11.00–11.30 UHR		
VORTRAG	11.30–12.00 UHR	GET-TOGETHER	AB 15.30 UHR
Investmentmanager an der Haftungsgrenze: Wo sich Private-Equity-Professionals selbst schützen müssen Boris Dürr, Rechtsanwalt und Partner, Heuking Kühn Lüer Wojtek Dr. Peter Christian Schmidt, Rechtsanwalt und Partner, Heuking Kühn Lüer Wojtek		„FINANCE“ lädt alle Teilnehmer im Anschluss an die „Deutsche Investorenkonferenz“ herzlich ein, den Konferenztag mit einem geselligen Beisammensein ausklingen zu lassen.	
DISKUSSIONSRUNDE	12.00–12.45 UHR		
Neu an einem überfüllten Markt: Können Newcomer-Fonds überhaupt noch erfolgreich in das deutsche Private-Equity-Geschäft einsteigen? Gregor Hilverkus, Partner, Legian Investment Partner Ralf Jourdan, Vorstand, adjust Aktiengesellschaft Marko Maschek, Gründungspartner, Marondo Capital Dr. Dirk Notheis, Gründungspartner, Rantum Capital			

Private Equity – warum die Branche mehr Frauen braucht

Private Equity ist eine Männerdomäne. In kaum einem Geschäft ist der Anteil von Frauen in Toppositionen so gering wie hier. Warum das ein Problem ist und wie es gelöst werden kann.

REFERENTIN



Dörte Höppner, Chief Operating Officer,
Riverside Europe

Dörte Höppner ist das deutsche Gesicht der weltweiten Level20-Initiative, die es sich zum Ziel gesetzt hat, mehr Frauen ins Private-Equity-Geschäft zu bringen. Sie ist Chief Operating Officer beim Private-Equity-Investor Riverside und führte zuvor mehrere Jahre den europäischen Private-Equity-Verband Invest Europe.

Akquisitionen und Umstrukturierungen von Unternehmen: Typische Red Flags des Arbeitsrechts im Rahmen von Private-Equity- Transaktionen

Arbeitsrechtliche Fragestellungen sind Bestandteil jeder Private-Equity-Transaktion. Ob betriebliche Altersversorgung, Scheinselbständigkeit oder Personalabbau: Sehr schnell – und häufig unerwartet – kann es sehr teuer werden. Ein kurzer Streifzug durch die typischen Red Flags des Transaktionsarbeitsrechts.

REFERENT



Dr. Sebastian Ritz, LL.M. (London), Counsel, Ebner Stolz

Dr. Sebastian Ritz ist Fachanwalt für Arbeitsrecht. Er studierte in Kiel, Hamburg und London und begann seine berufliche Laufbahn bei Clifford Chance im Jahr 2009. Seit 2016 verantwortet Ritz das Arbeitsrecht bei Ebner Stolz in der Region West. Er berät insbesondere im Rahmen von Umstrukturierungen und M&A-Prozessen.

Investmentmanager an der Haftungsgrenze: Wo sich Private-Equity-Professionals selbst schützen müssen

Anlässlich von Akquisitionen und Exits sowie in der Zeit dazwischen lauern Risiken, die zu einer persönlichen Haftung von Private-Equity-Managern führen können. In einigen Fallgestaltungen ist besondere Vorsicht geboten.

REFERENTEN



Boris Dürr, Rechtsanwalt und Partner,
Heuking Kühn Lüer Wojtek

Boris Dürr ist Partner bei der Kanzlei Heuking Kühn Lüer Wojtek in München. Er ist spezialisiert auf die Bereiche Private-Equity-Transaktionen, M&A und Kapitalmarktrecht.



Dr. Peter Christian Schmidt, Rechtsanwalt und Partner,
Heuking Kühn Lüer Wojtek

Dr. Peter Christian Schmidt ist Partner am Standort Hamburg von Heuking Kühn Lüer Wojtek. Er begleitet vorwiegend M&A- und Private-Equity-Transaktionen im Mittelstand. Daneben berät er bei gesellschaftsrechtlichen Fragen und Unternehmensnachfolgen.

Neu an einem überfüllten Markt: Können Newcomer-Fonds überhaupt noch erfolgreich in das deutsche Private-Equity-Geschäft einsteigen?

Viel zu viele Private-Equity-Häuser jagen im deutschen Mittelstand einer kaum noch zunehmenden Anzahl an Investitionsmöglichkeiten hinterher. Lassen sich in diesem Umfeld noch erfolgreich neue Fondsprojekte lancieren? Und wenn ja, wie?

SPRECHER



Gregor Hilverkus, Partner, Legian Investment Partner

Gregor Hilverkus ist Partner des Schweizer Smallcap-Investors Legian, den er mit seinem Partnerkollegen Dirk Mühl im Herbst 2016 gegründet hat. Die beiden arbeiteten davor zehn Jahre bei dem Private-Equity-Investor CVC. Hilverkus hat zudem das Internetunternehmen Ecapella gegründet und BWL an der WHU – Otto Beisheim School of Management studiert.



Ralf Jourdan, Vorstand, adjust Aktiengesellschaft

Ralf Jourdan ist Gründer und Vorstandsvorsitzender der adjust Aktiengesellschaft. Bereits seit mehr als 15 Jahren zeichnet er in relevanten Führungsfunktionen in Großunternehmen und dem Mittelstand verantwortlich. Unter anderem war Jourdan Bereichsvorstand der HypoVereinsbank und CEO des 1923 gegründeten Familienunternehmens Nolte, das Möbel und Küchen herstellt.



Marko Maschek, Gründungspartner, Marondo Capital

Marko Maschek ist Gründungspartner von Marondo Capital. Marondo investiert in die nächste Generation von deutschen Mittelständlern aus den klassischen Ingenieurdisziplinen. Maschek ist seit 21 Jahren im VC-/PE-Geschäft tätig, war Mitgründer von Pinova und arbeitete 10 Jahre bei 3i, in Deutschland und den USA.



Dr. Dirk Notheis, Gründungspartner, Rantum Capital

Dr. Dirk Notheis ist Gründer des Mezzanine-Fonds Rantum Capital und des Private-Equity-Fonds Cedarlake, der in deutsche Mittelständler mit China-Bezug investiert. Zuvor war Notheis unter anderem Deutschlandchef der Investmentbank Morgan Stanley. Seine beiden Fondsprojekte verwalten gemeinsam Mittel in Höhe von ca. 1 Milliarde Euro.

MODERATION



Michael Hedtstück,
FINANCE

Von wegen out of fashion: Was Permira mit dem Modehändler Schustermann & Borenstein vorhat

Viele Modehändler leiden unter sinkenden Margen und schrumpfenden Geschäften. Doch es gibt auch Erfolgsgeschichten wie den Münchener Händler Schustermann & Borenstein mit seinem Online-Store „Best Secret“. So will Permira mit S&B weiter expandieren.

REFERENTIN



Michala Rudorfer, Principal, Permira

Michala Rudorfer ist Principal bei Permira und unter anderem für das Investment der Permira-Fonds in Schustermann & Borenstein verantwortlich. Der Modehändler erwirtschaftet aktuell einen Jahresumsatz von rund 420 Millionen Euro.

Unitranches, Covenant-lite, First out/Second out: Helfen oder schaden die Private-Debt-Innovationen dem Private-Equity-Geschäft?

Der Wettbewerb nimmt nicht nur unter den Private-Equity-Häusern zu, sondern auch auf der Finanzierungsseite zwischen Debt-Fonds und Banken. Das bringt zwar Innovationen, doch sind diese für alle Beteiligten sinnvoll?

SPRECHER



Lars Hagemann, Head of Structured Finance, Berenberg

Lars Hagemann ist Head of Structured Finance bei Berenberg und verfügt über mehr als 15 Jahre Erfahrung in der Strukturierung von Finanzierungen. Die Hamburger Bank gilt als First Mover bei Super-Senior-Finanzierungen in der DACH-Region. Hagemann verfügt über ein Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Georg-August-Universität in Göttingen.



Magnus Lilja, Head of Leveraged Finance Germany, SEB

Magnus Lilja leitet seit diesem Jahr das Leveraged-Finance-Geschäft der SEB in Deutschland. Die Schweden sind hierzulande eine der führenden Banken, was die Finanzierung von Leveraged-Buy-out-Transaktionen betrifft. Lilja verfügt über langjährige LBO-Erfahrung und arbeitete zuvor unter anderem für KPMG und die Royal Bank of Scotland.



Dr. Ralf Schremper, Partner, Oakley Capital

Ralf Schremper ist Partner bei Oakley Capital in London, einem führenden Mid-Market Wachstumsinvestor mit über 1,6 Milliarden Euro Assets under Management und Investmentfokus auf Westeuropa. Zuvor war Schremper rund 7 Jahre bei der ProSiebenSat.1 Media SE tätig, zuletzt als Konzernvorstand und CIO verantwortlich für den Aufbau des Digitalgeschäfts.



Florian Zimmermann, Investment Director, Idivest Partners

Florian Zimmermann ist Investment Director bei Idivest Partners und leitet das Frankfurter Büro des französischen Finanzinvestors. Dessen vierter Debt-Fonds ist 715 Millionen Euro schwer und stellt hauptsächlich Unitranche-Finanzierungen bereit. Zimmermann verfügt über 20 Jahre Erfahrung im Bereich Leveraged Finance und Private Equity.

MODERATION



Philipp Habdank,
FINANCE

adjust Aktiengesellschaft

Die adjust AG ist ein Consultant für Strategie, (digitale) Märkte, betriebswirtschaftliche Prozesse und Finanzen. Unser Ziel: Effizienzsteigerung, Wachstum und sichtbar mehr Erfolg für unsere Kunden.

Mit dem Blick auf künftige Markt- und Wettbewerbssituationen hinterfragen und optimieren wir bestehende Prozesse. Gemeinsam mit unseren Kunden gestalten wir passende Strukturen für ihre Abläufe in Sales, Finance und Administration sowie für das optimale Zusammenspiel aller Bereiche im Unternehmen.

Unsere Arbeitsweise

Die adjust AG ist kritischer Sparringspartner mit objektivem Blick für das Wesentliche.

Wir sehen uns als Impulsgeber für Unternehmer, Management und Mitarbeiter, um das Unternehmen langfristig leistungsfähiger zu machen. Klassische Methoden der Analyse ergänzen wir dabei mit passenden individualisierten Tools. Kennzahlenbildung, optimiertes Reporting und aussagefähige Controllinginstrumente, auch ausgerichtet auf Ihre Anspruchsgruppen außerhalb des Unternehmens wie Banken und Kapitalmärkte, realisieren wir im Prozess.

Unsere Mitarbeiter

Das Team macht den Unterschied: Die adjust-AG-Mitarbeiter haben operative Erfahrung in der Industrie und im E-Commerce und wissen um die Treiber der Industrie 4.0. Sie haben Wachstumsmodelle und Restrukturierungsszenarien selbst verantwortet. Dazu das Wissen, dass oft eine gute Vernetzung über den Erfolg einer Idee entscheidet. Das sichert die Qualität unserer Arbeit – und damit den Erfolg Ihres Unternehmens.

adjust Aktiengesellschaft

precise.consulting
Am Hardtwald 6–8
76275 Ettlingen

Ansprechpartner

Ralf Jourdan
Telefon: (0 72 43) 20 04 21-0
ralf.jourdan@adjust.ag

www.adjust.ag

Ebner Stolz GmbH & Co. KG

Ebner Stolz ist eine der größten unabhängigen mittelständischen Beratungsgesellschaften in Deutschland und gehört zu den Top Ten der Branche (Umsatz 2017: 197 Millionen Euro). Ebner Stolz verfügt über jahrzehntelange fundierte Erfahrung in der Wirtschaftsprüfung, Steuerberatung, Rechtsberatung und Unternehmensberatung. Hohe Qualitätsmaßstäbe, ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken bilden die Basis unseres Selbstverständnisses.

Im Mittelstand beheimatet – für den Mittelstand prädestiniert: Mit rund 1.400 Mitarbeitern betreuen wir überwiegend mittelständische Industrie-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen aller Branchen und Größenordnungen. Länderübergreifende Prüfungs- und Beratungsaufträge führen wir zusammen mit unseren Partnern von Nexia International durch, einem der zehn größten weltweiten Netzwerke von Beratungs- und Wirtschaftsprüfungunternehmen mit mehr als 650 Büros in über 115 Ländern.

Neben den klassischen Tätigkeitsgebieten der Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung genießen wir ein hohes Renommee im Bereich Corporate Finance. Wir haben in den vergangenen Jahren zahlreiche Unternehmenskäufe und -verkäufe für strategische Investoren begleitet. Darüber hinaus sind wir auch mit den Usancen des Private-Equity-Geschäfts vertraut. In den vergangenen Jahren haben wir für verschiedene Private-Equity-Häuser und Family-Offices zahlreiche Transaktionen als Due-Diligence-Prüfer begleitet.

Im Bewertungsbereich haben wir uns einen Namen bei aktienrechtlichen Strukturmaßnahmen (Squeeze-out, BEAV) gemacht. Darüber hinaus führen wir Unternehmensbewertungen bei diversen Anlässen durch und erstellen Fairness-Opinions und Purchase-Price-Allocations im Rahmen von Transaktionen.

Ebner Stolz GmbH & Co. KG

Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft
Kronenstraße 30
70174 Stuttgart

Ansprechpartner

Armand von Alberti
Telefon: (07 11) 20 49 14-75
armand.vonalberti@ebnerstolz.de

www.ebnerstolz.de



Heuling Kühn Lüer Wojtek PartGmbH von Rechtsanwälten und Steuerberatern

Heuling Kühn Lüer Wojtek ist eine Partnerschaft von etwa 350 Rechtsanwälten, Steuerberatern und Notaren.

Die Kanzlei ist damit eine der großen wirtschaftsberatenden deutschen Sozietäten. Sie und ihre Partner sind in allen wesentlichen nationalen und internationalen Rankings als führend anerkannt und empfohlen.

Die Mitglieder der Praxisgruppe „Private Equity/Venture Capital“ zählen zu den führenden Transaktionsanwälten und beraten nationale und internationale Finanzinvestoren (Private Equity- und Venture-Capital-Fonds, Family Offices, Investment Clubs sowie Business Angels) in allen Phasen und bei allen Gestaltungen von Beteiligungen an Unternehmen.

Wir strukturieren und verhandeln für unsere Mandanten sämtliche Formen von Private-Equity-Investments: LBO-/MBO-Transaktionen, Minderheitsbeteiligungen, mezzanine Beteiligungsformen sowie Wachstumsfinanzierungen. Auch Transaktionen im Zusammenhang mit Sanierungsfällen gehören zum Beratungsspektrum.

Unsere Beratung umfasst insbesondere die Bereiche Gesellschaftsrecht/M&A, Steuern sowie Finanzierung. Wir decken darüber hinaus alle üblicherweise vorkommenden rechtlichen Themen einer Private-Equity-Transaktion ab und können für Spezialthemen auf die Expertise unserer Kollegen aus anderen Praxisgruppen zurückgreifen.

Aufgrund unseres Full-Service-Ansatzes haben wir spezielle Kenntnisse in allen wesentlichen Industrien, die wir für die Transaktion nutzen können. Immer wichtiger werden unsere langjährigen, engen Kontakte zu in dieser Branche spezialisierten ausländischen Kanzleien, sei es für eine länderübergreifende Due Diligence oder für eine nach ausländischem Recht zu strukturierende Finanzierung.

Heuling Kühn Lüer Wojtek PartGmbH von Rechtsanwälten und Steuerberatern

Neuer Wall 63
20354 Hamburg

Ansprechpartner

Dr. Peter Christian Schmidt
Telefon: (0 40) 35 52 80 78-0
p.schmidt@heuling.de

www.heuling.de

SKYE PARTNERS Rechtsanwälte Scheer & Breithaupt PartG mbB

SKYE PARTNERS ist eine auf Private Equity und Venture Capital spezialisierte Transaktionskanzlei mit Sitz in Frankfurt am Main.

Wir beraten zahlreiche nationale und internationale institutionelle Investoren, mittelständische Unternehmen sowie Business-Angels im Rahmen komplexer M&A-Transaktionen oder Finanzierungsrunden. Selbstverständlich umfasst unsere Rechtsberatung den gesamten Transaktionszyklus von Private-Equity- und Venture-Capital-Fonds, angefangen bei ihrer Investitionsentscheidung, über die Durchführung und Unterstützung bei der Due Diligence, der Durchführung der Transaktion, bis hin zum Exit bzw. zur Refinanzierung.

Im Rahmen von Leveraged und Secondary Buy-outs leisten wir neben rechtlicher und steuerrechtlicher Beratung und Due Diligence ebenfalls die steuerliche Strukturierungsberatung.

SKYE PARTNERS ist außergewöhnlich lösungs- und dealorientiert.

Mit Hilfe unserer speziell entwickelten „Matrix of Excellent Transactions“ sind wir in der Lage, komplexe, grenzüberschreitende Unternehmenstransaktionen zu jeder Zeit bei maximaler Effizienz und Qualität und unter Gewährleistung 100%iger Transparenz und Kostenkontrolle anzubieten. Über diese Plattforttechnologie binden wir externe Spezialisten aus allen Rechtsgebieten und aus allen relevanten Jurisdiktionen in unsere tägliche Arbeit ein, sodass wir für jeden Mandanten und jede Transaktion ein maßgeschneidertes Team zusammenstellen können.

SKYE PARTNERS gets the deal done!

SKYE PARTNERS Rechtsanwälte Scheer & Breithaupt PartG mbB

Eschersheimer Landstr. 14
60322 Frankfurt am Main

Ansprechpartner

Christoph Breithaupt
Telefon: (0 69) 99 99 93 82-2
cb@skye-partners.de

www.skye-partners.de



TARGO Commercial Finance AG

TARGO Commercial Finance bietet exzellente Fachkompetenz, umfassende Finanzierungslösungen und ergänzende Services aus einer Hand. Jahrzehntelange Marktexpertise und umfassende Branchenkenntnis machen TARGO Commercial Finance zu einem der führenden Anbieter für Mittelstandsfinanzierung in Deutschland. Allein im Geschäftsbereich Factoring erzielte das Unternehmen 2017 knapp 47,5 Milliarden Euro Umsatz.

Dank langjähriger Erfahrung kennen sich die Finanzexperten von TARGO Commercial Finance mit Objekten, Branchen und Geschäftsmodellen aller Art bestens aus. So investieren Unternehmen mit TARGO Commercial Finance stets sicher und nachhaltig in ihre unternehmerische Zukunft.

Factoring und M&A – die perfekte Verbindung

Mehr Cash für Targets ohne mehr Leverage: Factoring bietet bei M&A-Transaktionen klare Vorteile. Tatsächlich ermöglicht eine Finanzierung des Working-Capitals durch Factoring eine wesentlich höhere Liquiditätsausschöpfung gegenüber herkömmlichen Banklinien. So können in der Regel rund 90 Prozent der Forderungen des Targets zeitnah in Liquidität umgewandelt werden. Mit unseren Factoring-Lösungen bieten wir eine sinnvolle Verknüpfung von Liquiditätsbeschaffung, Risikoabsicherung und Beratungskompetenz in Verbindung mit hoher Transaktions-sicherheit – auch international.

TARGO Commercial Finance ist u.a. Mitglied im Deutschen Factoring Verband, im Bundesverband Deutscher Leasingunternehmen sowie im Bundesverband Deutscher Banken.

TARGO Commercial Finance AG
Heinrich-von-Brentano-Straße 2
55130 Mainz

Ansprechpartner

Jörg Diewald
Telefon: (0 61 31) 46 47-27 2
joerg.diewald@targocf.de

www.targocf.de

ANMELDEMÖGLICHKEIT**Exklusivitätsvorbehalt**

Die „Deutsche Investorenkonferenz“ ist eine geschlossene Veranstaltung für Vertreter institutioneller Investoren und Mitarbeiter von Private-Equity-/Venture-Capital-Unternehmen. Wirtschaftsberater, Rechtsanwälte sowie Unternehmensberater sind – soweit sie nicht zum Sponsoren- und Partnerkreis gehören – von der Teilnahme ausgeschlossen.

Onlineregistrierung

Bitte registrieren Sie sich bis zum 17. August 2018 online auf

www.finance-magazin.de/events

Teilnahmegebühr

Vertreter institutioneller Investoren:	250,- Euro*
Vertreter von Private-Equity-/ Venture-Capital-Unternehmen:	650,- Euro*
BVK-Mitglieder/BAI-Mitglieder:	450,- Euro*

*Alle Preise verstehen sich pro Person und zzgl. MwSt.

Ehrengäste nehmen kostenfrei an der Konferenz teil und nutzen bei der Onlineanmeldung bitte den persönlichen Registrierungscode ihres Gastgebers.

ZIMMERRESERVIERUNGEN

Die Teilnehmer der Konferenz können Übernachtungsmöglichkeiten in Frankfurt und Umgebung in Hotels verschiedener Kategorien über unseren Partner Tourismus+Congress GmbH, Frankfurt am Main, buchen.

Buchungs-Hotline: (069) 21 23 08 08

info@infofrankfurt.de

www.frankfurt-tourismus.de/hotels

VERANSTALTUNGSORT**Villa Kennedy**

Kennedyallee 70
60596 Frankfurt am Main
Telefon: (069) 71 71 20

ANREISE**Mit dem Auto**

Fahren Sie auf der A3 in Richtung Frankfurt-Süd. Hier verlassen Sie die Autobahn und fahren auf der Bundesstraße B44/B43 in Richtung Stadtzentrum. Sie gelangen auf die Mörfelder Landstraße in Richtung Stadtmitte. Nach wenigen Kilometern kommen Sie auf die Kennedyallee. An der Kreuzung Kennedyallee/Stresemannallee liegt die Villa Kennedy auf der linken Seite. Biegen Sie nach links auf die Stresemannallee ein und wenden Sie bei der nächsten Gelegenheit.

Vom Flughafen Frankfurt

Nehmen Sie die S8 oder S9 Richtung Hanau oder Offenbach (Haltestelle Hauptbahnhof). Folgen Sie nun der Beschreibung „Vom Hauptbahnhof Frankfurt“

Vom Hauptbahnhof Frankfurt

Nehmen Sie die Straßenbahn Linie 21 Richtung Stadion (Haltestelle Stresemannallee/Gartenstraße). Die Villa Kennedy befindet sich nach ca. 50 Metern auf der rechten Seite (in Fahrtrichtung).

KONTAKT

FRANKFURT BUSINESS MEDIA GmbH –
Der F.A.Z.-Fachverlag
Christina Knobel
Frankenallee 68–72
60327 Frankfurt am Main
Telefon: (069) 75 91-30 69
christina.knobel@finance-magazin.de

MITVERANSTALTER



PARTNER



VERBANDSPARTNER



MEDIENPARTNER

