

Herzlich willkommen
zum

FINANCE

Webinar

VERANSTALTER

FINANCE
Webinar

MITVERANSTALTER

Triton

Für Ihr optimales Zuschauererlebnis:

- Schließen Sie alle anderen Programme im Hintergrund
- Am Ende des Webinars folgt eine Teilnehmerumfrage
- Ihre Fragen werden auch im Nachgang beantwortet
- Der Mitschnitt und die Präsentation folgen per E-Mail

FINANCE Webinar

Mittelstand Goes Global

*So funktioniert die Internationalisierung
mit Private Equity*

6. Oktober 2021

Triton Mittelstandsfonds TSM

Building Better Businesses

Dienstleistungen

- Interdisziplinäre Dienstleister
- Logistikunternehmen
- Schifffahrtsunternehmen

Industrie

- Industriegüter
- Energie & Versorgung
- Chemie

Konsumgüter

- Retail-Produkte
- eCommerce

Gesundheitswesen

- Pharmaunternehmen
- Arztpraxen



Investitionsanlass

- Nachfolge
- Wachstum und Expansion
- Ungenutzte Potentiale
- Industriekonsolidierung
- Schuldenumstrukturierung


Investitionsthese

- **Internationalisierung und beschleunigtes Wachstum**
- Operative Verbesserungen
- Buy & Build
- Strategische Neupositionierung / Transformation

Erwerb

November 2018

Sitz

 Gelsenkirchen,
Deutschland



- Verbesserung der Skalierbarkeit als Grundlage für Wachstum
 - Prozesse
 - Management

▪ Weitere Internationalisierung durch M&A

- De Bernardi, Italien
- Jarl Elmgren, Schweden
- Baggerman, Niederlande

~€85

Millionen
Umsatz

- Europäischer Marktführer für Industrieschläuche
- Entwicklung, Produktion und den Verkauf von Industrieschläuchen zur pneumatischen Förderung diverser Medientypen
- Das Unternehmen wurde 1889 gegründet

~450

FTE



Internationalisierung bei Norres

Umsetzung im Rahmen einer engen Partnerschaft

Transaktionen bis heute



Norres 2021

- Pan-Europäischer Marktführer
- Verdopplung des Umsatzes seit Beginn der Partnerschaft
- Stark wachsendes US-Geschäft und starkes Asien-Geschäft mit großem Potential
- Profitabilität weiter gesteigert
- Kundenzufriedenheit gesteigert

Internationalisierung mit Private Equity

Partnerschaftliche Zusammenarbeit

- Akquisitionsstrategie
- Integrationsplanung
- Implementierung

Unterstützung durch Triton

- Sourcing & Screening von M&A Opportunitäten
- Kapital & Know-How bei Umsetzung/Akquisition
- Enge Zusammenarbeit zwischen Triton und Norres
- Strukturierte Integration und Optimierung
- Unterstützung durch Operating Partner

Fazit

Private Equity als starker Partner im komplexen Umfeld

Fazit

- Internationalisierung bietet Unternehmen **enorme Wachstumschancen**
- **Unternehmergeführte und mittelständische Unternehmen sind häufig unerfahren beim Thema M&A** – notwendige und skalierbare Managementprozesse fehlen
- **M&A-Strategie muss klaren Zielen folgen** – industrielle Logik und kultureller Fit müssen gegeben sein.
- **Private Equity als starker Partner** schafft die Voraussetzungen im Unternehmen und ist **mit der Komplexität bei internationalen Transaktionen bestens vertraut**

Kontakte

Andi Klein

Managing Partner und Head of TSM

Triton Beratungsgesellschaft GmbH

Große Gallusstraße 18

60312 Frankfurt am Main

Tel: +49 69 9 21 020

E-Mail mittelstandsfonds@triton-partners.com

Ralf Dahmer

CEO

Norres Management GmbH

Am Stadthafen 12-16

45881 Gelsenkirchen

Tel: +49 209 8 00 00 0

E-Mail ralf.dahmer@norres.de

Disclaimer

This presentation (the "Presentation") which has been prepared by Triton Investments Advisers LLP or its affiliates ("Triton" or the "Adviser") is strictly private and confidential and is intended only for the use of persons to whom it has specifically been given by the Adviser and, without the prior written consent of Triton, should neither be disclosed to any other person, company, partnership or other entity, nor reproduced in whole or in part. By accepting this Presentation you agree to be bound by the foregoing.

This Presentation is for information purposes only and should not be relied upon for any other purpose.

Neither Triton, nor any of its employees, advisers or agents accepts any responsibility for nor makes any representation of warranty, express or implied, as to the truth, accuracy or completeness of the information contained in this Presentation which is subject to further amendment, review and verification. This Presentation does not constitute or form part of or contain any invitation or offer to any person to underwrite, subscribe for, otherwise acquire or dispose of any interests in respect of any fund or investment opportunity or advise persons to do so in any jurisdiction, nor shall it, or any part of it, form the basis of or be relied on in any connection with or act as an inducement to enter into any contract or commitment for such. No reliance may be placed for any purpose on the information or opinions contained in this Presentation, or on its completeness and no liability is accepted for any loss however arising from any use of this Presentation or its contents. Past developments and performances are no guarantee for any future developments and performances. Furthermore, this Presentation is only being directed to persons who are legally able to receive it in the jurisdiction in which they are situated.

Triton accordingly accepts no responsibility to any person for the completeness or accuracy of the information contained in this Presentation or for the consequences of any person placing reliance on the content of this Presentation for any purpose.

The information contained in this Presentation is confidential, may be attorney-

client privileged, may constitute inside information, and is intended only for the use of the addressee. Unauthorized use, disclosure or copying of this communication or any part thereof is strictly prohibited and may be unlawful.

If you have received this communication in error, please notify us immediately by return e-mail and destroy this communication and all copies thereof, including all attachments.

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Kontakt Daten:

Ralf Dahmer

CEO | Norres Group

E-Mail Adresse: ralf.dahmer@norres.de

Andi Klein

Managing Partner & Head TSM | Triton

E-Mail Adresse: klein.a@triton-partners.com