



PROGRAMM

19. Deutsche Investorenkonferenz

**Das zentrale Treffen für Mittelstands-
Private-Equity in Deutschland**

4. Juli 2022, Westhafen Pier 1, Frankfurt am Main

VERANSTALTER

FINANCE

BEGRÜSSUNG

Sehr geehrte Damen und Herren,

erst die Coronakrise, dann Lieferkettenengpässe, jetzt auch noch eine rasant steigende Inflation und Krieg in der Ukraine: Man sollte meinen, diese Fülle an Krisen hätte auch den Private-Equity-Markt getroffen, doch weit gefehlt: Trotz allem stehen die Zeichen im Private-Equity-Geschäft weiterhin auf Wachstum.

Das bedeutet aber auch: Das Deal-Tempo wird immer schneller, der Wettbewerb am M&A-Markt immer erbitterter, und die Anforderungen an Sie – Stichworte Nachhaltigkeit und Diversity – immer höher und breiter aufgefächert. Wir wissen, dass viele von Ihnen sich fragen, wie man mit all dem umgehen soll – und ob ein Shift zu mehr Nachhaltigkeit und Diversität überhaupt mit auskömmlichen Renditen vereinbar ist.

Über diese wegweisenden Fragen möchten wir mit Ihnen auf der diesjährigen „Deutschen Investorenkonferenz“ diskutieren – und haben versucht, den bestmöglichen Rahmen für einen fruchtbaren Austausch zu schaffen. Von einem großen Private-Equity-Haus erfahren wir, wie es sich aufstellt, um auch noch in zehn Jahren in der Top-Liga mitzuspielen. Bei der traditionellen Midmarket-Diskussionsrunde möchten wir Ihnen auf den Zahn fühlen: Wie grün kann Private Equity tatsächlich werden – und wie weit ist der Weg bis dahin noch? Und zuletzt präsentieren wir Ihnen noch drei Ansätze, die das Potential haben, Private Equity spürbar weiterzuentwickeln. Seien Sie gespannt!

Michael Hedtstück,
Chefredakteur,
FINANCE



Genügend Zeit für's Netzwerken wird es natürlich auch in diesem Jahr wieder geben, allerdings mit neuer Kulisse: Weil die Villa Kennedy zugemacht hat, öffnet diesmal der Frankfurter Westhafen Pier seine Tore für uns. Eine neue Location, von der wir hoffen, dass Sie bei Ihnen so viel Zuspruch finden wird wie ihre Vorgängerin. Der Ausblick ist auf jeden Fall schon mal schöner! Wir freuen uns, Sie im Juli auf der „Deutschen Investorenkonferenz“ begrüßen zu dürfen!

Herzlichst,

Michael Hedtstück
Chefredakteur FINANCE

Olivia Harder
Redakteurin FINANCE



Olivia Harder,
Redakteurin,
FINANCE

PROGRAMMÜBERSICHT

	Registrierung & Networking Lunch	AB 12.00 UHR		
	Begrüßung	12.50-13.00 UHR		
	<ul style="list-style-type: none">■ Michael Hedtstück, FINANCE■ Olivia Harder, FINANCE			
4	Keynote und On Stage Interview	13.00-13.45 UHR		
	Private Equity 2.0: So rüstet sich Warburg Pincus für die Zukunft			
	<ul style="list-style-type: none">■ Max Fowinkel, Geschäftsführer, Warburg Pincus Deutschland GmbH			
5	Vortrag	13.45-14.15 UHR		
	Die Finanzfunktion als Hebel zur Wertsteigerung von Private-Equity-Portfoliounternehmen			
	<ul style="list-style-type: none">■ Verena Glutting, Director, PwC■ Christian Jöhnk, Partner, PwC			
	Kaffeepause	14.15-14.45 UHR		
6	Vortrag	14.45-15.15 UHR		
	Die Verkäufer-Vorsatzhaftung beim Exit: So vermeiden Sie hohe Schadensersatzzahlungen			
	<ul style="list-style-type: none">■ Dr. Julius Wedemeyer, Rechtsanwalt und Salaried Partner, Heuking Kühn Lüer Wojtek			
7	Midmarket-Diskussionsrunde	15.15-16.00 UHR		
	ESG und Private Equity: Wie grün wird die Branche?			
	<ul style="list-style-type: none">■ Matthias Fink, Partner, Summa Equity■ Andi Klein, Managing Partner & Head TSM, Triton■ Pascal Noël, Direktor, EQT■ Jan Philipp Schmitz, Member of the Executive Committee, Head of Ardian Germany and Asia, Head of Investor Relations, Ardian			
	Kaffeepause	16.00-16.30 UHR		
8	Vortrag	16.30-17.00 UHR		
	Dauerbrenner Buy and Build: die aktuellen Best Practices und Trends vom Markt			
	<ul style="list-style-type: none">■ Joachim Hau, Partner, Ebner Stolz			
9	Pecha Kucha	17.00-17.40 UHR		
	GP-led Secondaries, Industrieholdings und Private Equity go international: drei Ansätze, die Private Equity revolutionieren			
	<ul style="list-style-type: none">■ Marco Brockhaus, Gründer und CEO, Brockhaus Technologies■ Inna Gehrt, Managing Partner, Member of Investment Committee, Mindful Capital Partners■ Manuel Hertweck, Vorstand, capiton AG			
	Get-together	AB 17.40 UHR		

Private Equity 2.0: So rüstet sich Warburg Pincus für die Zukunft

„Dry Powder“ ohne Ende, ein bitterer Kampf um die besten Assets – und als hätte die Branche noch nicht genug zu tun, rollen parallel die Themen ESG und Diversity mit voller Wucht auf die Fonds zu. Wie muss man sich jetzt aufstellen, um diese Mega-Trends zu bewältigen und auch in zehn Jahren noch ein attraktiver Partner für den ambitionierten deutschen Unternehmer und Mittelständler zu sein? Max Fowinkel gibt einen Einblick in den Maschinenraum von Warburg Pincus.

REFERENT



Max Fowinkel, Geschäftsführer, Warburg Pincus Deutschland GmbH

Max Fowinkel arbeitet seit 2007 bei Warburg Pincus und ist Managing Director im Berliner Büro. Er ist Beiratsmitglied von Inmarsat, Infoniq, Community Fibre, T-Mobile NL und MAX Finance. Darüber hinaus hat Fowinkel die Warburg Pincus Funds bei den Investments in Ionos by 1&1, McMakler, inexo, IPAN, Blue Yonder, easycash, United Internet, Accelya, Network International, MACH, Evenex und HYP beraten. Bevor er zu Warburg Pincus kam, arbeitete er bei McKinsey & Company. Max Fowinkel hat Wirtschaftsingenieurwesen an der TU Berlin studiert und einen MBA der Harvard Business School.

MODERATION



Olivia Harder, FINANCE

Die Finanzfunktion als Hebel zur Wertsteigerung von Private-Equity-Portfoliounternehmen

Planung, Reporting, Performance: Dem Finanzbereich der Portfoliounternehmen kommt bei der Wertschöpfung der Investments eine Schlüsselrolle zu. Die wichtigsten Tipps und Hinweise, wie dieser Bereich so aufgestellt werden kann, dass die vom Investor gesetzten Renditeziele in bester Weise erreicht werden.

REFERENTEN



Verena Glutting, Director, PwC

Verena Glutting ist Director bei PwC und Expertin für den Aufbau von Konsolidierungs- und Reporting-Prozessen nach IFRS und HGB insbesondere im Mittelstand. Sie verantwortet zudem Kooperationen mit Software-Anbietern.



Christian Jöhnk, Partner, PwC

Christian Jöhnk ist Partner bei PwC im Bereich Delivering Deal Value und verantwortlich für das Beratungsangebot rund um Finance Excellence in Deals. Er berät insbesondere Private-Equity-Kunden dabei, die Finanzfunktion ihrer Portfoliounternehmen weiterzuentwickeln und damit den Wert ihrer Beteiligung zu steigern.

MODERATION



Michael Hedtstück, FINANCE

Die Verkäufer-Vorsatzhaftung beim Exit: So vermeiden Sie hohe Schadensersatzzahlungen

Wer Verkäufergarantien im M&A-Prozess auf die leichte Schulter nimmt, dem drohen nach dem Deal im schlimmsten Fall Schadensersatzzahlungen in unbeschränkter Höhe – sowohl dem Fonds als auch dem PE-Manager selbst. Sparen Sie sich viel Ärger und Geld, indem Sie diesen Vortrag besuchen.

REFERENT



Dr. Julius Wedemeyer, Rechtsanwalt und Salaried Partner, Heuking Kühn Lüer Wojtek

Dr. Julius Wedemeyer ist Salaried Partner am Standort Hamburg von Heuking Kühn Lüer Wojtek. Er begleitet vorwiegend M&A- und Private-Equity-Transaktionen im Mittelstand. Daneben berät er bei gesellschaftsrechtlichen Fragen und Unternehmensnachfolgen.

MODERATION



Michael Hedtstück, FINANCE

ESG und Private Equity: Wie grün wird die Branche?

Umwelt, Soziales, gute Unternehmensführung: Das Thema ESG ist aus der Private-Equity-Welt überhaupt nicht mehr wegzudenken. Doch konkrete Richtlinien für nachhaltiges Investieren und Wirtschaften gibt es immer noch nicht. Dementsprechend nähern sich die Fonds dem Thema auch auf ganz unterschiedliche Weise. Wie sehen die verschiedenen Ansätze von Private Equity aus – und bringen sie überhaupt etwas? Wir tauchen ein.

IM GESPRÄCH



Matthias Fink, Partner, Summa Equity

Matthias Fink ist Partner bei Summa Equity und leitet das Geschäft in der DACH-Region. Summa ist ein skandinavisches Private-Equity-Unternehmen, das 2016 gegründet wurde und aktuell ca. 4 Mrd. Euro (AuM) verwaltet. Summa war der erste Private-Equity-Investor, der seine Investmentstrategie auf die UN Sustainable Development Goals abgestimmt hat, und verfolgt einen thematischen Investmentansatz mit Fokus auf die Bereiche Ressourceneffizienz, demografischer Wandel und technologiegestützte Transformation. Bevor Matthias Fink zu Summa kam, war er Partner bei Riverside.



Andi Klein, Managing Partner & Head TSM, Triton

Andi Klein ist Managing Partner & Head TSM bei Triton. Vor seinem Wechsel zu Triton 2009 war Andi Klein elf Jahre lang in führender Position bei Procter & Gamble beschäftigt. Er war in allen Geschäftsbereichen tätig und leitete Maßnahmen zur Reorganisation und Umstrukturierung, die strategische Planung sowie das Portfoliomanagement. Während seiner Tätigkeit am globalen Hauptsitz leitete er verschiedene Akquisitionen, Joint Ventures und Veräußerungen. Er lebte und arbeitete in Deutschland, Ungarn, der Schweiz, Belgien und den USA.



Pascal Noël, Direktor, EQT

Pascal Noël ist Direktor bei EQT Partners in München und Teil des Gründungsteams von EQT Future, einer neuen Private-Equity-Strategie von EQT, die Unternehmen aktiv bei der nachhaltigen Transformation ihrer Geschäftsmodelle unterstützt und hierbei einen längeren Anlagehorizont verfolgt. Fokus von EQT Future ist es, etablierte Marktführer dabei zu unterstützen, die Nachhaltigkeitstransformation ihrer Sektoren anzuführen und maßgeblich zu prägen. Pascal Noël kam im November 2016 von AEA Investors zu EQT Partners. Zuvor war er im Investmentbanking von J.P. Morgan sowie der Bank of America Merrill Lynch tätig.



Jan Philipp Schmitz, Member of the Executive Committee, Head of Ardian Germany and Asia, Head of Investor Relations, Ardian

Jan Philipp Schmitz ist seit dem Jahr 2005 bei Ardian. Zuvor arbeitete er bei Ernst & Young und Arthur Andersen, wo er Private-Equity-Kunden bei Transaktionen unterstützte (Transaction Advisory Services). Er nimmt bei Ardian eine Doppelrolle ein, in deren Rahmen er sowohl auf Investment-Seite als auch bei der weltweiten Betreuung der Fonds-Investoren tätig ist.

MODERATION



Olivia Harder, FINANCE

Dauerbrenner Buy and Build: die aktuellen Best Practices und Trends vom Markt

Buy and Build ist zu einem zentralen Werthebel im Mittelstands-Private-Equity geworden, und das Geschäft entwickelt sich rasant weiter. Dies sind die aktuellen Buy-and-Build-Trends sowie die typischen Fallstricke bei der Due Diligence.

REFERENT



Joachim Hau, Partner, Ebner Stolz

Joachim Hau (CFA) ist Partner im Münchner Büro von Ebner Stolz und leitet dort den Bereich Transaction Services. Seine Schwerpunktthemen sind Financial-Due-Diligence-Prüfungen auf der Buy- und der Sell-Side, die Validierung und Erstellung von Businessplänen sowie die Beratung von Carve-out-Projekten.

MODERATION



Olivia Harder, FINANCE

GP-led Secondaries, Industrieholdings und Private Equity go international: drei Ansätze, die Private Equity revolutionieren

GP-led Secondaries werden bald zum neuen Marktstandard, börsennotierte Industrieholdings sind die nächste hippe Private-Equity-Struktur, und ein internationaler Background treibt die Renditen an: Im Pecha Kucha treten drei Teilnehmer in knackigen Pitches gegeneinander an, um ihre Thesen zu präsentieren, wie das Private-Equity-Geschäft der Zukunft aussieht. Welcher Pitch überzeugt Sie am meisten?

REFERENTEN



Marco Brockhaus, Gründer und CEO, Brockhaus Technologies
Marco Brockhaus ist Gründer und CEO von Brockhaus Technologies, einer seit Juli 2020 börsennotierten Technologiegruppe, die führende Technologie-Champions aus dem deutschen Mittelstand akquiriert. Brockhaus war von 2011 bis 2015 Vorstandsmitglied im Bundesverband Deutscher Kapitalbeteiligungsgesellschaften (BVK e.V.) und Vertreter der Fachgruppe Mittelstand.



Inna Gehrt, Managing Partner, Member of Investment Committee, Mindful Capital Partners
Inna Gehrt ist seit 2017 Managing Partner, DACH-Chefin und ESG Officer des europäischen Mid-Cap-Investors Mindful Capital Partners. Zuvor war sie u.a. bei Quadriga Capital tätig sowie als Senior Advisor für die Private-Equity-Investments der Jacobs Holding verantwortlich. Ihre Karriere startete sie als Beraterin und CFO. Seit 2019 engagiert sie sich als Investorin/Beirätin, u.a. bei Start-ups im Bereich Healthcare sowie als Lehrkraft an der WHU. Sie setzt sich aktiv für ESG und Frauen in der PE-Branche ein, u.a. als Board Member bei der Initiative „Level20“ und den Working Moms Switzerland.



Manuel Hertweck, Vorstand, capiton AG
Manuel Hertweck ist Vorstand der capiton AG, zu der er 2006 von einer börsennotierten Merchant-Banking-Gruppe kam. Davor sammelte er wichtige operative Erfahrungen als Mitglied des Vorstand der Strato Medien AG, einem der führenden deutschen Webhosting-Unternehmen. Hertweck begann seine Karriere bei Mars & Co, dem internationalen Strategieunternehmen, in London und Paris.

MODERATION



Michael Hedtstück, FINANCE



Ebner Stolz GmbH & Co. KG

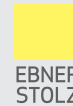
Ebner Stolz ist eine der größten unabhängigen mittelständischen Prüfungs- und Beratungsgesellschaften in Deutschland und gehört zu den Top Ten der Branche. Mit über 1.900 Mitarbeitern betreuen wir überwiegend mittelständische Unternehmen aller Branchen und Größenordnungen.

Neben den klassischen Tätigkeitsgebieten der Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung genießen wir ein hohes Renommee im Bereich Transaction Advisory Services. Wir haben in den vergangenen Jahren zahlreiche Unternehmenskäufe und -verkäufe für strategische Investoren begleitet. Darüber hinaus sind wir ebenfalls mit den Usancen des Private-Equity-Geschäfts vertraut. In den vergangenen Jahren haben wir für verschiedene Private-Equity-Häuser und Family Offices zahlreiche Transaktionen als Due-Diligence-Prüfer begleitet.

KONTAKT

Ebner Stolz GmbH & Co. KG

www.ebnerstolz.de



ANSPRECHPARTNER

Armand von Alberti

Telefon: (0711) 20 49-14 76

armand.vonalberti@ebnerstolz.de



Heuking Kühn Lüer Wojtek

Heuking Kühn Lüer Wojtek ist eine Partnerschaft mit über 400 Rechtsanwälten, Steuerberatern und Notaren. Die Kanzlei ist damit eine der großen wirtschaftsberatenden deutschen Sozietäten. Die Mitglieder der Praxisgruppe „Private Equity/Venture Capital“ zählen zu den führenden Transaktionsanwälten und beraten nationale und internationale Finanzinvestoren in allen Phasen und bei allen Gestaltungen von Beteiligungen an Unternehmen. Wir decken alle üblicherweise vorkommenden rechtlichen Themen einer Private-Equity-Transaktion ab. Aufgrund unseres Full-Service-Ansatzes haben wir spezielle Kenntnisse in allen wesentlichen Industrien, die wir für die Transaktion nutzen können.

KONTAKT

Heuking Kühn Lüer Wojtek

www.heuking.de

 HEUKING KÜHN LÜER WOJTEK

ANSPRECHPARTNER

Dr. Peter Christian Schmidt
Telefon: (040) 35 52 80-780
p.schmidt@heuking.de



PricewaterhouseCoopers GmbH

PwC Deutschland. Über 12.000 engagierte Menschen an 21 Standorten. Knapp 2,4 Mrd. Euro Gesamtleistung. Führende Wirtschaftsprüfungs- und Beratungsgesellschaft in Deutschland. Unsere Kunden stehen tagtäglich vor vielfältigen Aufgaben, möchten neue Ideen umsetzen und suchen unseren Rat. Sie erwarten, dass wir sie ganzheitlich betreuen und praxisorientierte Lösungen mit größtmöglichem Nutzen entwickeln. Deshalb setzen wir für jeden Kunden unser gesamtes Potential ein: Erfahrung, Branchenkenntnis, Fachwissen, Qualitätsanspruch, Innovationskraft und die Ressourcen unseres Experten Netzwerks in 156 Ländern. Besonders wichtig ist uns die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Kunden, denn je besser wir Sie kennen und verstehen, umso gezielter können wir Sie unterstützen.

KONTAKT

PricewaterhouseCoopers GmbH

www.pwc.de/de/private-equity.html



ANSPRECHPARTNER

Steve Roberts

Telefon: (069) 95 85-19 50

steve.m.roberts@pwc.com



ADVANT Beiten

ADVANT Beiten ist eine der führenden Wirtschaftskanzleien Deutschlands und deckt alle Bereiche des Wirtschaftsrechts ab. Was uns auszeichnet, ist die persönliche, vertrauensvolle Beratung. ADVANT Beiten ist Gründungsmitglied von ADVANT, einer europäischen Allianz unabhängiger Wirtschaftskanzleien, die Sie zuverlässig durch die komplexe Rechtslandschaft Europas begleitet. Aufbauend auf unserem multidisziplinären Full-Service-Ansatz und mit umfangreicher Expertise im Bereich von Transaktionen vor allem im Mid-Cap-Bereich begleiten und führen wir Ihre PE- und M&A-Transaktionen praxisorientiert und effizient. Unsere Expertinnen und Experten verfügen über vertiefte Branchenkenntnisse und unsere Beratung ist stets abgestimmt auf die Bedürfnisse unserer Mandantinnen und Mandanten.

KONTAKT

ADVANT Beiten

www.advant-beiten.com/en/start

ADVANT Beiten

ANSPRECHPARTNER

Marcel Graf

Telefon: (089) 35065-1335

Marcel.Graf@advant-beiten.com



Dentons Europe LLP

Als weltgrößte Wirtschaftskanzlei mit mehr als 12.000 Anwälten in 80 Ländern bieten wir Rechtsberatung auf modernstem Stand für die nationalen und globalen Anforderungen von Mandanten jeglicher Größe. In Deutschland sind wir mit mehr als 225 Anwälten an vier Standorten vertreten. Unser deutsches Private-Equity-Team (mehr als 30 Anwälte) entwickelt praxisorientierte, belastbare und kreative Konzepte bei Small-, Mid-, und Large-Cap-Transaktionen. Dabei bieten wir unseren Mandanten rechtliche und steuerliche Beratung über den gesamten „Lebenszyklus“ von Private-Equity-Fonds, u.a. zu Fondsbeteiligungen, Akquisitionen, Finanzierung, W&I-Versicherung, Managementbeteiligung und Beratung der Portfoliogesellschaften, jeweils einschließlich Projektsteuerung.

KONTAKT

Dentons Europe LLP

www.dentons.com/de/find-your-dentons-team/industry-sectors/private-equity/regional-sectors/private-equity-in-germany

大成 DENTONS

ANSPRECHPARTNER

Robert Bastian / Dr. Volker Junghanns

Telefon: (069) 45 00 12-133

robert.bastian@dentons.com / volker.junghanns@dentons.com



SKYE Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

SKYE PARTNERS ist eine auf M&A und Private Equity spezialisierte Kanzlei, die nationale und internationale institutionelle Investoren und KMU im Rahmen komplexer M&A-Transaktionen berät. Die Rechtsberatung umfasst den gesamten Transaktionszyklus und auch die steuerliche Strukturierung. Mit Hilfe der eigens entwickelten „Matrix of Excellent Transactions“ ist SKYE PARTNERS in der Lage, jede Art von Transaktion effizient und unter Gewährleistung 100%-iger Kostenkontrolle anzubieten. Über die Plattform „MOET“ bindet SKYE PARTNERS externe Spezialisten aus allen Rechtsgebieten und Jurisdiktionen in die eigene Kanzleistruktur ein, um maßgeschneiderte Teams zusammenzustellen. Derzeit ist SKYE PARTNERS in 18 Ländern mit über 750 Berufsträgern vertreten.

KONTAKT

SKYE Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

www.skye-partners.de



ANSPRECHPARTNER

Christoph O. Breithaupt

Telefon: (069) 99 99 93-822

cb@skye-partners.de



TARGOBANK AG

Die TARGOBANK bietet exzellente Fachkompetenz und individuelle Finanzierungslösungen im Bereich Factoring. Jahrzehntelange Marktexpertise, vielfältige Branchenkenntnisse und mehr als 270 Mitarbeiter machen TARGOBANK Commercial Finance zu einem der führenden Anbieter für Factoring in Deutschland. Factoring und M&A – die perfekte Verbindung: In M&A-Transaktionen bietet Factoring deutlichen Mehrwert. Mit unserer Expertise bieten wir eine sinnvolle Kombination aus Liquiditätsbeschaffung, Risikoabsicherung und Beratungskompetenz in Verbindung mit hoher Transaktionssicherheit – auch international.

KONTAKT

TARGOBANK AG

www.targobank.de/de/firmenkunden/index.html

TARGO  **BANK**

ANSPRECHPARTNER

Markus Lunz

Telefon: (0 61 31) 46 47-353

markus.lunz@targobank.de

ORGANISATORISCHE HINWEISE

ANMELDUNG

Exklusivitätsvorbehalt

Die „Deutsche Investorenkonferenz“ ist eine geschlossene Veranstaltung für Vertreter institutioneller Investoren und Mitarbeiter von Private-Equity-Unternehmen. Wirtschaftsberater, Wirtschaftsanwälte sowie Unternehmensberater sind – soweit sie nicht zum Sponsoren- und Partnerkreis gehören – von der Teilnahme ausgeschlossen.

Online-Registrierung

Bitte registrieren Sie sich online auf: www.finance-magazin.de/events

Teilnahmegebühr

Teilnahmegebühr: 650,- Euro*
Ermäßigt: 250,- Euro*
Vertreter von Sparkassen, Genossenschafts- oder Geschäftsbanken (ausgenommen Investmentbanken)
*Alle Preise verstehen sich pro Person und zzgl. MwSt.

Ehrengäste nehmen kostenfrei an der Konferenz teil und nutzen bei der Online-Anmeldung bitte den persönlichen Registrierungscode ihres Gastgebers.

Zimmerreservierungen

Als Teilnehmer der Konferenz haben Sie die Möglichkeit ein Zimmer mit dem Stichwort „DIK&DAK2022“ in folgenden Hotels zu buchen:

Metropolitan Hotel by Flemings

Poststraße 6, 60329 Frankfurt am Main
Telefon: (069) 37 00 33 00

reservation@metropolitan.steigenberger.de

Einzelzimmer Superior Kategorie: 149,- Euro* inklusive Frühstück
Buchbar bis 17.06.2022, danach nur auf Anfrage und zu den dann gültigen Preisen.

Roomers

Gutleutstrasse 85, 60329 Frankfurt am Main
Telefon: (069) 271 34 24 44

res@roomers-frankfurt.com

Einzelzimmer: 235,- Euro* inklusive Frühstück
Buchbar bis 23.05.2022, danach nur auf Anfrage und zu den dann gültigen Preisen.

*alle Preise verstehen sich pro Nacht inkl. der momentan gültigen Mehrwertsteuer

VERANSTALTUNGSORT

Westhafen Pier 1
Rotfeder-Ring 1
60327 Frankfurt am Main
Telefon: (069) 260 10 00-20

CORONAMASSNAHMEN

Die Veranstaltung wird im 3G-Modell durchgeführt. Dies bedeutet, dass Sie entweder vollständig geimpft (zwei Einzelpflichtungen) oder genesen sein müssen oder ein bescheinigtes, negatives Testergebnis (Antigen-Schnelltest, max. 24 Stunden alt) vorweisen müssen. Je nach Entwicklung der Pandemie behalten wir uns vor, die Corona-Schutzmaßnahmen kurzfristig anzupassen.

ANREISE

Mit dem Pkw

Für das Navigationssystem verwenden Sie bitte die oben genannte Adresse des Veranstaltungsortes.

Kostenpflichtige Parkplätze sind in der Tiefgarage vorhanden. Für die Entwertung des Parktickets wenden Sie sich bitte an die Rezeption.

Mit ÖPNV vom Flughafen Frankfurt

Nehmen Sie die S8 oder S9 in Richtung Hanau oder Offenbach (Haltestelle Hauptbahnhof). Folgen Sie nun der Beschreibung „Mit ÖPNV vom Hauptbahnhof Frankfurt“.

Mit ÖPNV vom Hauptbahnhof Frankfurt

Nehmen Sie die Bus-Linie 33 bis zur Haltestelle Main-Neckar-Brücke. Das Westhafen Pier 1 befindet sich nach ca. 150 Metern auf der linken Seite (in Fahrtrichtung).

KONTAKT

Felicita Münch
Teilnehmermanagement
Telefon: (069) 75 91-20 81
felicita.muench@finance-magazin.de

Genderhinweis: Wir streben an, gut lesbare Texte zu veröffentlichen und dennoch in unseren Texten alle Geschlechter abzubilden. Das kann durch Nennung des generischen Maskulinums, Nennung beider Formen („Unternehmerinnen und Unternehmer“ bzw. „Unternehmer/-innen“) oder die Nutzung von neutralen Formulierungen („Studierende“) geschehen. Bei allen Formen sind selbstverständlich immer alle Geschlechtergruppen gemeint – ohne jede Einschränkung. Von sprachlichen Sonderformen und -zeichen sehen wir ab.

MITVERANSTALTER



PARTNER



VERBANDSPARTNER



MEDIENPARTNER

